



## **GERENCIAMENTO NO VAREJO**

O Gerenciamento no varejo não é uma tarefa muito fácil, nem com um nível de reconhecimento que qualquer profissional gosta de ter, nem das melhores remunerações do mercado, mas é uma tarefa e atividade muito gratificante, desafiadora e com uma dinâmica tão grande que a torna uma das funções mais gostosas de realizar.

Sabendo destas nuances e procurando entendê-las mais a fundo, estudei qual seriam as melhores maneiras de se administrar o gerenciamento de vendas no varejo; não consegui. Existem centenas de variáveis a serem avaliadas e cada dia no varejo é uma realidade diferente, necessitando o gestor ter um jogo de cintura muito bom para contornar as situações do cotidiano. Mas identifiquei pontos que julgo serem importantes o conhecimento e domínio para servirem de apoio no desenvolvimento de um bom gerenciamento, já que não existem receitas de bolo (assim o penso), podemos aprender a cada dia com conceitos de formação de pessoas, desta forma poderemos estar aprendendo sempre e gostando do que fazemos, pois poderemos sempre estar nos superando e fazendo melhor. Os seguintes pontos de observação foram criteriosamente avaliados e comparados:

### **Desenvolvimento profissional/funcional**

**Motivação**

**Paixão**

**Planejamento**

**Ensinamento**

**Afetividade**

**Acompanhamento**

**Auto-estima**

**Relacionamento**